

平成 15 年 1 月 29 日

各 位

会 社 名 株 式 会 社 ナ ナ オ
代表者の役職名 代表取締役社長 実盛 祥隆
(コード番号：6737 東証2部)
問い合わせ先 経 理 部 長 出 南 一 彦
電 話 番 号 0 7 6 - 2 7 5 - 4 1 2 1

中期経営計画策定に関するお知らせ

株式会社ナナオ（本社：石川県松任市、代表者：代表取締役社長 実盛 祥隆）は「テクノロジーの可能性を追求し、新たな価値の創造と提案を行い、映像とエンターテインメントを通じて顧客に感動を与え、健全なる繁栄を目指す」ことを経営基本方針として事業を推進しておりますが、この度 2003 年度を初年度とする中期経営計画（3 年）を策定しましたのでその概要をご報告いたします。

. 中期経営方針

『進化、深化から新化へ』

当社はテクノロジーの進化を積極的に追求し、商品企画、開発、品質の深化に努めてまいりました。今般の中期経営計画ではこの進化、深化させてきた企業力を更に新しい事業領域の開拓、商品開発へと展開し、顧客の視点に立った商品企画、生産・販売・マーケティング体制を構築することで、会社力、業績の向上を目指します。

. 事業方針

1. モニター分野

コモディティ化する市場において、収益性を維持し、EIZOらしい特長ある商品を提供いたします。例えば個人、法人、文教、公共などの各セグメントそれぞれのニーズに対応した商品を開発し、顧客にとって「使い易い」という付加価値を提供いたします。

コンピュータ用モニターで培った技術を医療分野、グラフィック分野など特定分野にも展開し、売上増加を図ります。特に今後成長が見込める医療市場については、医療現場で展開される読影、診断、参照といった各用途向けのモニターを総合的に提供するほか、病院内のアメニティを充実させる映像情報環境を提供し、他商品との技術や販売のシナジーを図ります。

デジタル化の進展によりコンピュータ用モニターに求められる技術は静止画から動画へとシフトしています。当社ではこのトレンドに沿った技術開発を推進

し、コンピュータ用モニターとTVとの融合に適した技術の進化・深化を図ることにより、フラットパネルを使用し現在の事業とシナジーを保ちながら、特長あるTV市場向け商品を提供いたします。

2．アミューズメント分野

遊技場用LCDモニター分野では、特長あるソフトと先端技術を盛り込んだハードの開発を行い、市場へ提供することで販売増加を図るとともに、シナジー効果のある他用途への展開を行います。

家庭用ゲームソフト分野では、新ジャンルのゲームを開発してまいります。また、パチンコ遊技機市場でヒットした機種を家庭用ゲームソフトとしてシリーズ化し、収益増強を図るとともに、iremブランドの認知度向上を図ります。

3．システム商品分野

情報のネットワーク化にソリューションを提供できる商品であるLCD一体型ネットワーク端末(WBT)やお知らせ配信システム(IFS)の販売強化を図ります。

・経営計画達成のための課題・重点施策

業務改革を基本とし、徹底したコストダウンとスピードアップを推進し、競争力の向上を図ります。

1．企画・販売・サービス体制の強化/拡充

- ・販売チャネルの整備と拡充に努め、マーケティング力や商品企画力の強化を図ります。

2．開発・品質管理体制の強化

- ・開発インフラ・技術データの整備、開発手法の改善などにより、開発効率を追求し、開発期間の短縮に努めます。
- ・デバイス・メーカーとの共同開発を積極的に推し進め、最先端の商品提供に努めます。
- ・ソフトウェア(ファーム・アプリケーション)に対する品質管理体制を充実いたします。

3．生産体制の整備

- ・生産性をより一層向上させるため、工場機能を再編するとともに、多品種少量生産体制の整備や最適な生産計画や物流効率改善によるリードタイムの短縮を図ります。

4．業務改革

- ・ERPシステム導入による業務改革を推進し、低コストオペレーションおよび業務の迅速化を実現いたします。

5. 人事制度の充実

- ・従来以上に、成果主義を推進し、公平な処遇を実現いたします。また、社員のスキル向上と適正配置の推進に努めます。

数値目標（連結）

- ・2005年度には、売上高は2002年度予想比37%増の1,000億円、経常利益は同年度予想比88%増の75億円を数値目標としております。
- ・尚、各年度の数値目標は下記の通りであります。

	2001年度 実績	2002年度 予想	2003年度 目標	2004年度 目標	2005年度 目標
売上高	749億円	730億円	790億円	860億円	1,000億円
経常利益	38億円	40億円	46億円	53億円	75億円

以上